

Zelfstandig verkoper van High-End Vastgoed

Ben jij een echte vastgoedvirtuoos? Heb je een **instinct voor opportuniteiten** en weet jij hoe je de **mooiste panden kan binnenhalen**? Ben jij **gedreven om luxe tweede verblijven te verkopen** en tegelijkertijd een glimlach op het gezicht van je klanten te toveren?

Dan hebben wij de perfecte uitdaging voor jou! Bij Sharp&Wolf zijn we op zoek naar een **Zelfstandig Verkoper van High-End Vastgoed** die niet alleen de markt kent, maar er ook zijn/haar eigen stempel op drukt.

Welkom bij Sharp&Wolf, waar we de vastgoedwereld uitdagen en de status quo durven te doorbreken!

We zijn al meer dan 40 jaar een **gevestigde waarde** aan het Albertstrand **te Knokke**, en kennen de Knokse vastgoedmarkt als geen ander. Met ons uitgebreide netwerk en no-nonsense aanpak zijn wij voor onze klanten **DE partner voor het vinden van hun perfecte tweede verblijf**.

Na onze succesvolle rebranding naar Sharp&Wolf, zijn we vastberaden om onze **positie in de vastgoedmarkt** verder te **versterken**. We streven voortdurend naar **vernieuwing en groei** en zijn daarom op zoek naar een zelfstandige vastgoedverkoper met passie en doelgerichtheid.

Als ervaren specialist in high-end vastgoed ben jij **verantwoordelijk voor het beheer van je eigen klantenportfolio en regio**, krijg jij alle ondersteuning om je ten volle te focussen op het vinden van de perfecte match tussen de klant en zijn ideale luxe vakantieverblijf.

Dit zijn je belangrijkste verantwoordelijkheden

- Je **beheert** volledig zelfstandig je **eigen klantenportefeuille/netwerk**. Je wordt ondersteund door onze backoffice op alle fronten, van administratie tot marketing, zodat jij je kunt focussen op wat echt telt: het sluiten van deals en het behalen van successen!
- Je bent een kei in het **actief sourcen en verwerven van beschikbare panden** in onze regio, om ze vervolgens op te nemen in onze portefeuille. Deze panden zijn perfect afgestemd op de wensen van je klanten.
- Jij bent de maestro van **klantenbinding**. Elke ontmoeting voelt als een praatje met een oude vriend, warm, vertrouwd en oprecht.
- Jij **onderhandelt en sluit deals** als een professional, met een doordachte aanpak en een scherp oog voor win-win situaties. Zo **versterk je onze positie** en smeed je **langdurige relaties**.
- Je **telefoneert als een pro!** Of het nu gaat om een praatje met een tevreden klant of om **cold-calling** voor het vinden van nieuwe prospecten, je behandelt elke call vol vertrouwen, aarzeling of schroom.

Wat bieden we je?

- Je komt terecht in een **warm en professioneel team** dat jou sterker maakt en waar je kan terugvallen op een **schat aan kennis en ervaring en een hele hoop connecties**. We bieden je een **boeiende en waardevolle leerschool** die jou laat uitblinken in wat je het beste doet.
- Er heerst een **ontspannen sfeer**, met op tijd en stond een goede Aperero na een week hard werken.
- Je beheerst je eigen regio en krijgt toegang tot ons **breed netwerk van potentiële klanten en exclusieve eigendommen**
- Je krijgt de **flexibiliteit** om zelf je werk in te delen en je eigen portefeuille te beheren.
- Vanzelfsprekend voorzien we een aantrekkelijk **vergoeding op basis van jouw behaalde resultaten**.
- Een **prachtige werkplek** in een nagelnieuw kantoor in ons prachtige Knokke.

Wat zoeken we?

Ben je tot hier geraakt en voel je het al kriebelen? Dan zijn we vast een goeie match 😊. We geven je toch nog een paar extra pointers over wie we juist zoeken.

- Je hebt een **zelfstandig statuut met BIV nummer**
- Bij voorkeur ken je de vastgoedmarkt in Knokke al op je duimpje
- Jij wordt gelukkig van het **closen van deals** en het vinden van HET ideale pand voor je klant.
- Je bent een echte **doener**. Stilzitten is niets voor jou.
- Je hebt een **vlotte babbel** en je bent een meester in het **onderhandelen**, maar bovenal kan je ook echt **luisteren** naar je klanten zodat je droom perfect kan waarmaken.
- Je draagt zelf de **verantwoordelijkheid voor je klantenportefeuille** en gaat **zelfstandig** de weide wereld van Knokke in om deze te veroveren.
- Je bent **flexibel, gemotiveerd** en met een **laserfocus op je gestelde doelen**.
- Spreek je daarnaast nog een aardig woordje Frans? Tant mieux!

Interesse?

Goesting gekregen na het lezen van deze vacature? Dan willen wij jou heel graag ontmoeten!

Stuur snel je CV en motivatiebrief naar verkoop@sharppandwolf.be en wij komen binnen de week bij je terug.